



IBP-Impact Based Pricing

Was ist die Impact-Analyse (IA)?

Die Impact-Analyse ist ein ein- bis zweistündiger Workshop mit den Schlüsselpersonen Ihres Unternehmens (z. B. QA-Leitung, QPPV, Geschäftsführung).
Ziel: Den aktuellen Schmerzpunkt identifizieren, monetarisieren und damit die Basis für das Impact-Based Pricing (IBP) legen.

Phase 1: Identifizierung des Engpasses – Quantifizierung des Schmerzes

Gemeinsam mit Ihnen analysiert TaskHeroes die administrativen Flaschenhälse:

Schmerzpunkt-Lokalisierung: Welcher hochvolumige Routineprozess verursacht wiederkehrende Engpässe, Innovationsstopps oder Audit-Risiken?

Beispiele:

- Literaturscreening
- Change Control Initial Assessment
- Kalibrierungsfristen-Tracking

Volumen- & Zeitmessung:

- Wie viele Tasks fallen jährlich an?
- Wie viel Expertenzeit wird pro Monat gebunden?
- Wie lange dauert der Prozess aktuell (Lead Time)?

Phase 2: Monetarisierung des Risikos und der Opportunitätskosten

Hier wird der Impact in Euro (oder USD) greifbar.

TaskHeroes definiert gemeinsam mit Ihnen den Impact-KPI – also die Kennzahl, die den Wert unserer Wirkung abbildet.

A) Kapazitätsgewinn – Freigesetzte Zeit

Beispiel:

Ein QA-Leiter (120 €/h) verbringt 15 Stunden/Woche mit Fristenmanagement.

→ $15 \text{ h} \times 120 \text{ €} \times 52 \text{ Wochen} = 93.600 \text{ €}$ jährlich gebundene Kapazität.

TaskHeroes reduziert diese Zeit um 80 %.

Das IBP basiert auf einem Anteil dieser freigesetzten 93.600 € – z. B. 20 % Erfolgsvergütung.

B) Risikominimierung – Vermeidungskosten

Beispiele:

- Change Control Backlog:
- Verzögerte Markteinführung = entgangene Marge.
- Audit-Exposition:
- Fehler in der Training-Matrix = CAPA-Kosten (interne Man-Days, Nacharbeit).

TaskHeroes reduziert oder eliminiert dieses Risiko.

Das IBP basiert auf einem Prozentsatz der vermiedenen Kosten – also dem echten Impact („Zero Non-Compliance Days“).



Phase 3: Vertragsgestaltung und Messpunkte

Die Ergebnisse werden in einem klaren, transparenten Vertrag abgebildet:

Bestandteil	Beschreibung	Beispiel
Impact-Einheit	Der Zustand, der verkauft wird	Audit Readiness in der PV-Dokumentation
Baseline	Ausgangssituation	Durchlaufzeit Change Control = 35 Tage
Target - KPI	Zielzustand	Reduktion auf 20 Tage
IBP - Formel	Vergütung	5.000 € Basis + 10% des monetarisierten Werts je Tag unter 25 Tagen

Das Ergebnis: Wirkung in Zahlen

Mit der Impact-Analyse wird ein administratives Problem zu einem Investitionsfall. Sie sehen schwarz auf weiß, welchen finanziellen Nutzen TaskHeroes generiert – bevor Sie investieren.

Unsere Leistung ist direkt an Ihre Entlastung gekoppelt.

Kein Risiko. Keine Pauschalen. Nur Wirkung.

TaskHeroes – Impact-Based Pricing.

Weil Entlastung mehr wert ist, wenn man sie messen kann.